

G DATA

Managed Service Partner



TRUST IN
GERMAN
SICHERHEIT

Viele Anforderungen, eine Lösung

Die Bedrohungslage für IT-Infrastrukturen in Unternehmen ändert sich mit wachsender Dynamik. Gleichzeitig steigt die Komplexität der Unternehmensnetzwerke, z. B. durch die vermehrte Anzahl an vernetzten Geräten und durch BYOD-Policies. Unternehmen suchen daher verstärkt nach Managed Service Partnern (MSP), die mit Expertise und gemäß SLAs (Service Level Agreements) proaktiv dem Endkunden unterstützend zur Seite stehen.

Werden Sie zentraler Servicepartner für Ihre Kunden

G DATA Managed Service bietet Ihrem Unternehmen viel Potential, um ein neues Geschäftsfeld auf- oder ein bestehendes auszubauen. Wir bieten Ihnen dazu ein klassisches „on-premise“-Modell oder eine moderne Cloud-basierte Variante an. Sie entscheiden, was am besten zu Ihnen und den Bedürfnissen Ihrer Kunden passt.

Managed Service Partner profitieren von folgenden Faktoren:

- Mehr Flexibilität in der Lizenzierung durch Pay per Use und monatliche Kündbarkeit
- Durch die fortlaufende Lizenzierung erhalten Ihre Kundenbeziehungen eine langfristige Ausrichtung
- Mit der Langfristigkeit Ihrer Kundenbeziehungen steigen Kontaktfrequenz und Kundenbindung
- Daraus ergibt sich für Sie neues Potenzial zur Umsatzsteigerung durch Cross- und Upselling
- Bei der Integration einer Cloud-Lösung ergeben sich die genannten Vorteile ohne die Notwendigkeit einer Investition in die eigene Infrastruktur



Werden Sie **Managed Service Partner**



Professionelle Unterstützung von der Beratung bis zum Support

Die Bekanntheit und Reputation sowie die vielfachen Auszeichnungen der G DATA Sicherheitslösungen unterstützen Sie in Informations- und Verkaufsgesprächen mit Ihren Unternehmenskunden. Als deutscher Hersteller unterliegen wir zudem dem strengen deutschen Datenschutz und bieten unseren Kunden einen deutschsprachigen 24/7-Support.

Nutzen Sie diese Vorteile für Ihren Geschäftserfolg. Die Registrierung zum G DATA Managed Service Partner (MSP) ist schnell und einfach erledigt. Sie erhalten unmittelbar unsere volle Unterstützung, zum Beispiel durch Produkt- und Vertriebsschulungen zu allen G DATA Sicherheitslösungen.

Weitere Vorteile als G DATA Managed Service Partner im Detail:

- Partnerfreundliche Preisstaffelung: Unsere Preise sinken, je mehr Lizenzen Sie als G DATA Managed Service Partner insgesamt verwalten
- Monatliche Abrechnung: es fallen nur Kosten für tatsächlich genutzte Lizenzen an
- Einfache Lizenzverwaltung über den G DATA Portable Administrator, bei Bedarf jederzeit erweiterbar
- Ihre Unabhängigkeit bleibt auch als Managed Service Partner unberührt, da Sie über die Konsole im G DATA Administrator jederzeit selbst neue Clients und Lizenzen anlegen oder entfernen bzw. administrative Änderungen vornehmen können
- Flexible und kundenindividuelle Umsetzung Ihrer Serviceleistungen über einen Server im Kundennetzwerk, eines Ihrer eigenen Rechenzentren oder die Integration einer beliebigen Cloud-Lösung, wie z. B. der Azure Cloud von Microsoft
- Direkter Ansprechpartner im Vertrieb, der Sie bei allen Anliegen rund um das Thema MSP kompetent unterstützt

In vier Schritten G DATA Managed Service **Partner werden**:

1 Registrieren Sie sich auf unserer Webseite unter: gdata.de/partner-werden

2 Managed Service Partner - Vereinbarung

4 Im Partnerportal werten Sie die Nutzung Ihrer MSP-Serviceleistungen durch Ihre Unternehmenskunden ganz einfach aus und richten Ihren eigenen Prozess zur Rechnungslegung an Ihre Kunden ein

3 Per E-Mail erhalten Sie Ihre MSP-Lizenz samt Aktivierungskey für Ihren Portable Administrator sowie Ihre Zugangsdaten zum G DATA Partnerportal



Wir lieben Langzeitbeziehungen.
gdata.de/partner-werden
partner@gdata.de | +49 234 9762-170

